

| Digital Presence | Digital Advertising | Digital Training | Digital Solution for Enterprise | e-Travel Marketing



The leading result-oriented
digital marketing company

 Google
Partner

 Baidu
Authorized Reseller

 Alibaba.com
Authorized Reseller

 facebook
SMB Reseller

 LINE@AGENCY

 e-Travel
Marketing



ReadyPlanet

บริษัทสัญชาติไทย ก่อตั้งขึ้นเมื่อปี พ.ศ. 2543

เริ่มต้นจากเป็นผู้ให้บริการระบบเว็บไซต์สำเร็จรูปแห่งแรกในประเทศไทย

สนับสนุนให้ผู้ประกอบการสามารถมีเว็บไซต์ได้ด้วยตัวเองเพื่อสร้างและขยายธุรกิจบนโลกดิจิทัลได้อย่างมีประสิทธิภาพ ปัจจุบันบริษัทพัฒนาธุรกิจเป็นผู้ให้บริการด้านการตลาดดิจิทัลแบบครบวงจร ประกอบไปด้วย บริการเว็บไซต์พร้อมใช้ บริการโฆษณาดิจิทัลบนแพลตฟอร์ม Google, Facebook, Baidu, Alibaba บริการฝึกอบรมการตลาดดิจิทัล บริการการตลาดดิจิทัลสำหรับธุรกิจขนาดใหญ่

และล่าสุดเปิดตัวบริการโฆษณาพร้อมใช้เพื่อธุรกิจ-inline ชื่อ Shappy เมื่อเดือนพฤศจิกายน 2558 ที่ผ่านมามี ReadyPlanet มีผู้บริหารและบุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญด้านการตลาดดิจิทัลมากกว่า 16 ปี ให้บริการด้วยความเป็นมืออาชีพ สนับสนุนธุรกิจไทยให้ประสบความสำเร็จอย่างต่อเนื่องเสมอมา ปัจจุบันมีธุรกิจที่ใช้บริการอยู่มากกว่า 16,000 ธุรกิจ

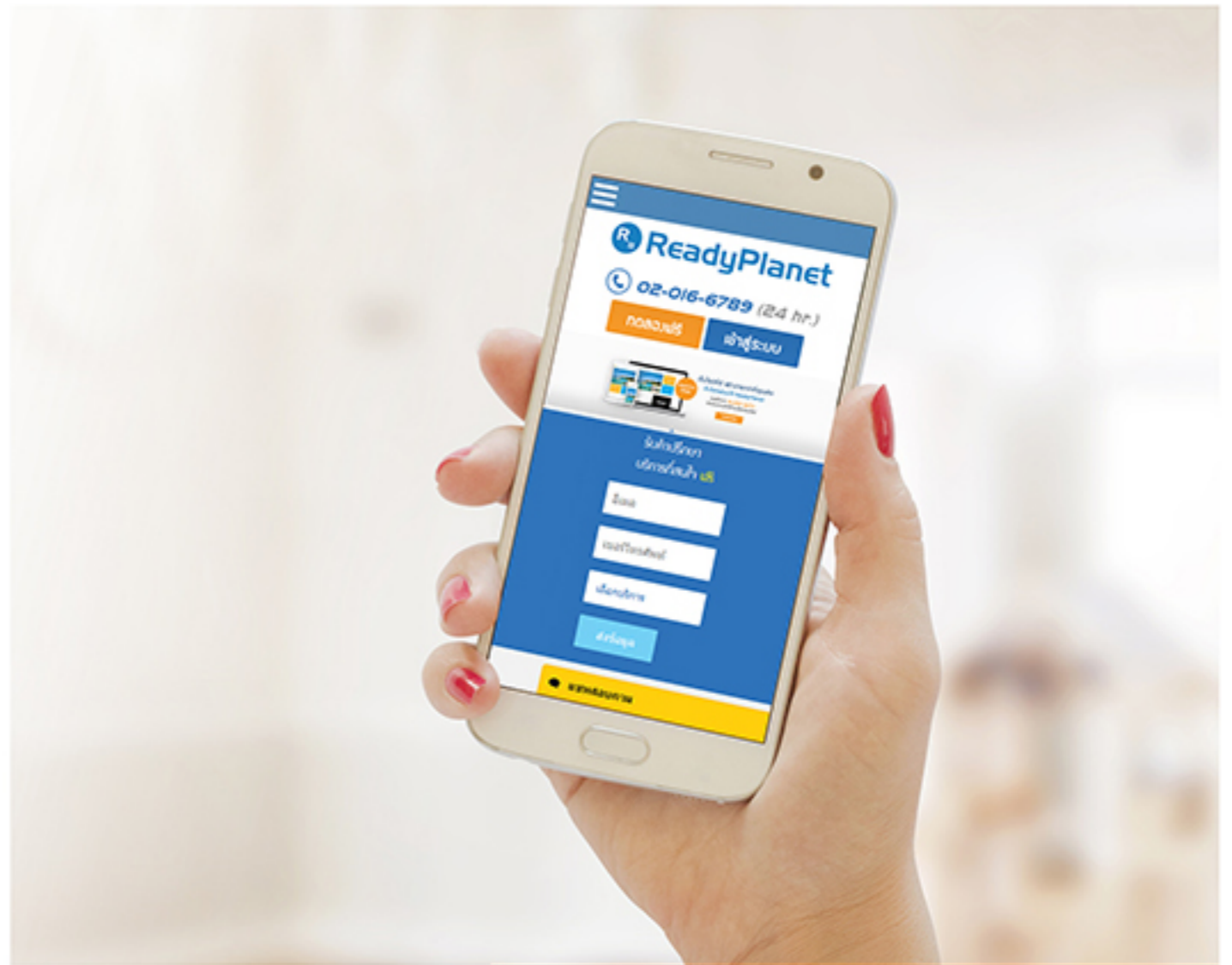
ข้อมูลเกี่ยวกับบริการของ ReadyPlanet

1. Digital Presence สร้างธุรกิจให้มีตัวตนบนโลกดิจิทัล

การสร้างธุรกิจให้มีตัวตนเป็นหัวใจสำคัญในการทำธุรกิจบนโลกดิจิทัล เพราะเป็นช่องทางที่ลูกค้าสามารถเข้าถึงสินค้าหรือบริการได้ตลอด 24 ชั่วโมง สร้างโอกาสให้แบรนด์เป็นที่รู้จัก เพิ่มยอดขายให้ธุรกิจ และที่สำคัญคือเป็นการสร้างความน่าเชื่อถือส่งผลให้ลูกค้าเกิดความมั่นใจในร้านค้า หรือบริษัทที่อยู่ในรูปแบบดิจิทัล Digital Presence จึงเป็นเครื่องมือการตลาดดิจิทัลพื้นฐานที่สำคัญในการสร้างความสำเร็จให้ธุรกิจ ซึ่ง ReadyPlanet ก็มีรูปแบบของการสร้างตัวตนให้บริการในหลากหลายแพลตฟอร์มดังนี้

1.1 บริการเว็บไซต์สำเร็จรูป

ที่ถูกต้องแบบให้รองรับการใช้งานในทุกประเภทธุรกิจ โดยที่ผู้ใช้งานไม่ต้องมีความรู้ด้านคอมพิวเตอร์ก็สามารถมีเว็บไซต์ได้ด้วยตนเอง เพียงคลิกและวางเท่านั้น พร้อมเกมเพลทสำเร็จรูปที่ออกแบบโดยทีมเว็บไซต์มืออาชีพเพื่อตอบโจทย์ทุกความต้องการของผู้ใช้งาน โดยมี 2 ระบบ คือ VelaEasy และ VelaClassic



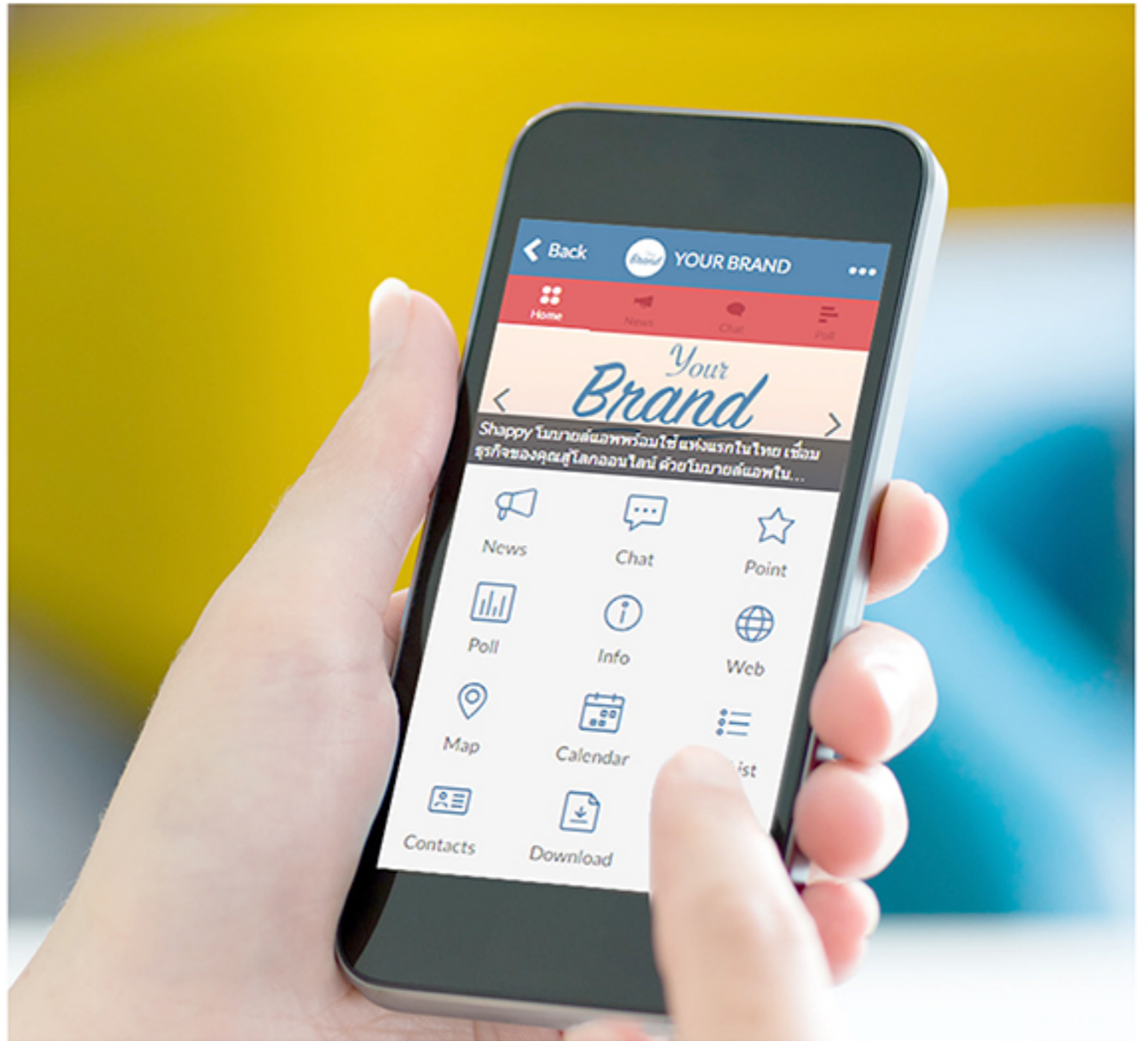
รองรับการใช้งาน Responsive Design

ฟังก์ชันที่โดดเด่นของระบบเว็บไซต์สำเร็จรูป ReadyPlanet

- ครบครันด้วยฟังก์ชันการใช้งานทั้งในรูปแบบร้านค้าออนไลน์ และองค์กร เช่น ระบบตะกร้าสินค้า ระบบการเชื่อมต่อกับ Social Network
- ใช้งานง่าย เพราะถูกออกแบบและพัฒนาเพื่อให้ใช้งานได้โดยไม่ต้องมีความรู้ด้านโปรแกรมคอมพิวเตอร์
- มีบริการ Call Center 24 ชั่วโมงที่ให้บริการตอบคำถามด้านการโฆษณา และ การสร้างเว็บไซต์ ให้มีความเป็นมืออาชีพ เพื่อตอบโจทย์ธุรกิจของท่าน
- ตกแต่ง หรือเพิ่มข้อมูลได้เองอย่างรวดเร็วแบบมืออาชีพ เพื่อตอบสนองกับพฤติกรรมของผู้บริโภคที่ต้องการข่าวสารที่สดใหม่เสมอ
- มีรูปแบบเกมเพลทให้เลือกกว่า 250 รูปแบบ เพื่อให้เหมาะสมกับประเภทของธุรกิจ

1.2 โมบายล์แอปพร้อมใช้ Shappy เพิ่มขีดความสำเร็จของธุรกิจดิจิทัลด้วยโมบายล์แอป

โมบายล์แอป Shappy เทคโนโลยีที่มาเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันในโลกดิจิทัลกว่า 16 ฟังก์ชันที่สามารถประยุกต์ใช้กับธุรกิจได้อย่างเหมาะสม ทั้งด้านการสื่อสารการเพิ่มยอดขาย และการรักษาฐานลูกค้าทำให้แน่นยิ่งขึ้น และยังเชื่อมต่อร้านค้าออนไลน์จากเว็บไซต์ VelaEasy เพื่อนำสินค้ามาแสดงในโมบายล์แอป เพิ่มช่องทางในการเพิ่มยอดขายให้กับธุรกิจ โมบายล์แอป Shappy ให้บริการ 2 แพคเกจคือ SHAPPY SME APP และ SHAPPY ENTERPRISE APP เพื่อให้ทุกประเภทธุรกิจมีความสำเร็จได้แบบง่ายๆ เพียงบนฝ่ามือเท่านั้น



ฟังก์ชันที่โดดเด่นของโมบายล์แอปพร้อมใช้ Shappy

- ฟังก์ชัน News ส่งข้อความ ข่าวสาร โปรโมชั่น แบบรอดแคสท์ไปยังผู้ติดตามได้ทั้งหมด เพื่อประชาสัมพันธ์ความเคลื่อนไหวของบริษัท สามารถส่งได้ไม่จำกัดจำนวน
- ฟังก์ชัน Chat แชนแนลแบบ One By One ผ่านโมบายล์แอป และเว็บไซต์ ที่ให้ลูกค้าและแอดมิน ติดต่อสื่อสารได้ในทุกแพลตฟอร์ม
- ฟังก์ชัน Point ระบบคะแนนสะสมสำหรับธุรกิจ ช่วยเสริมสร้าง CRM เพิ่มความสัมพันธ์กับฐานลูกค้าเก่าของธุรกิจ

1.3 บริการอีมาร์เกตเพลส Alibaba.com ปลดล็อกทุกความสำเร็จด้านการส่งออก

Alibaba.com อีมาร์เกตเพลสค้าส่งที่ใหญ่ที่สุดในโลก เพิ่มโอกาสให้ผู้ประกอบการส่งออกไทยสร้างตัวตน บนอีมาร์เกตเพลสระดับโลก เชื่อมโยงผู้ซื้อและซัพพลายเออร์จากทั่วโลก ทำให้ติดต่อธุรกิจได้เพียงปลายนิ้วเท่านั้น เป็นการเพิ่มโอกาสสร้างยอดขาย และขยายตลาดไปยังเวทีการค้าระดับโลกได้มากขึ้น



บริการที่โดดเด่นเมื่อใช้บริการผ่าน Alibaba.com กับ ReadyPlanet

- สร้างความน่าเชื่อถือให้กับธุรกิจ โดย Alibaba.com จะตรวจสอบสถานะผู้ขายทุกรายเพื่อสร้างความเชื่อมั่นของผู้ซื้อที่มีต่อผู้ขาย
- สร้างความน่าเชื่อถือให้กับธุรกิจ โดย Alibaba.com จะตรวจสอบสถานะผู้ขายทุกรายเพื่อสร้างความเชื่อมั่นของผู้ซื้อที่มีต่อผู้ขาย
- เครื่องมือแปลภาษา แบบอัตโนมัติที่สามารถแปลภาษาได้ถึง 16 ภาษา
- รายงานวิเคราะห์ผลแบบทันที เช่น พฤติกรรมความต้องการของผู้ซื้อเป็นข้อมูลให้ผู้ขายวางแผนธุรกิจในอนาคต
- อำนวยความสะดวกในการสมัครสมาชิก และดูแลตลอดระยะเวลาใช้บริการโดยเจ้าหน้าที่ของ ReadyPlanet จะคอยอำนวยความสะดวกในการส่งเอกสารการสมัครสมาชิกช่วยประหยัดเวลาสำหรับผู้ประกอบการ
- มีทีม Customer Service ที่ช่วยอบรมการโพสต์ข้อมูลองค์กร และสินค้า ตลอดจนตอบคำถามเพื่อให้สมาชิกได้ใช้ประโยชน์อย่างสูงสุดบน Alibaba.com



2. Digital Advertising

สร้างโอกาสเพิ่มยอดขายในทุกช่องทางสื่อสารด้วยโฆษณาดิจิทัล

เครื่องมือสำคัญที่ช่วยโปรโมทให้ธุรกิจดิจิทัลพบความสำเร็จ ด้วยความโดดเด่นในประสิทธิภาพการทำงาน ทำให้โฆษณาเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายอย่างแม่นยำตลอด 24 ชั่วโมง สร้างการจดจำแบรนด์ในแบรนด์ และสร้างโอกาสให้ยอดขายเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดย ReadyPlanet ให้บริการโฆษณาดิจิทัลแบบครบวงจร ด้วยทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญแบบมืออาชีพ วัตถุประสงค์ และบริหารงบประมาณอย่างมีประสิทธิภาพ โดยมีบริการโฆษณาดิจิทัลดังต่อไปนี้

2.1 บริการโฆษณา Google AdWords เพิ่มฐานลูกค้า สร้างยอดขายแบบวัดผลได้จริง

เป็นบริการโฆษณาดิจิทัลที่ได้รับความนิยม ด้วยรูปแบบโฆษณาที่เข้าถึงเป้าหมายได้ตรงกลุ่ม และยังมีวัดผลได้จริง ซึ่ง ReadyPlanet ได้รับการแต่งตั้งเป็น Google AdWords Premier SME Partner รายแรกในประเทศไทย และในปี 2015 ได้รับรางวัลสุดยอดความพึงพอใจในการบริการลูกค้า ในฐานะ Google's Premier SME Partner นอกเหนือจากนั้นผู้เชี่ยวชาญด้านโฆษณาดิจิทัลของ ReadyPlanet ยังได้รับ Google AdWords Certified Professional และ Google Analytic Certificate Professionals ซึ่งเป็นการการันตีความรู้และความเชี่ยวชาญในการบริหารโฆษณา ตัวอย่างรูปแบบการให้โฆษณา Google AdWords ที่ได้รับความนิยมมี 4 แบบดังนี้



1. บริการโฆษณา Google Search

การทำโฆษณาแบบ Search บนหน้า Google ช่วยเพิ่มโอกาสให้เว็บไซต์ถูกพบเห็นเป็นอันดับต้นๆ ตอบสนองพฤติกรรมผู้บริโภคที่ค้นหาสินค้าและบริการบน Google เป็นการแสดงออกถึงความต้องการที่ชัดเจนของผู้ค้นหาจึงมั่นใจได้ว่าทุกการค้นหาคือการสร้างโอกาสในการเพิ่มยอดขายให้ธุรกิจได้จริงตลอด 24 ชั่วโมง



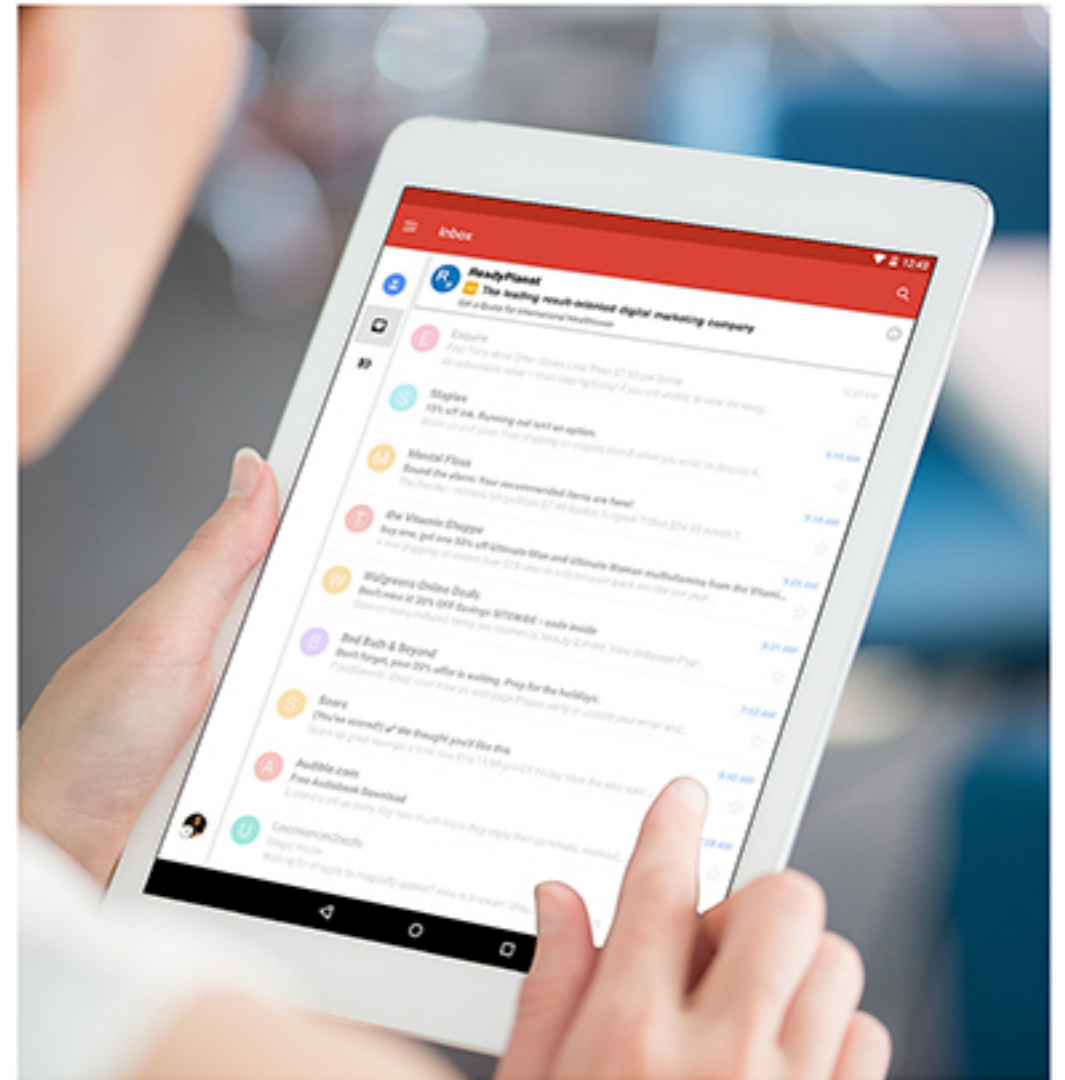
2. บริการโฆษณา Google Display Network (GDN)

การแสดงผลโฆษณาบนเครือข่ายเว็บไซต์ที่เป็นพันธมิตรกับ Google ที่สามารถแสดงผลโฆษณาได้ทั้งแบบรูปภาพ ข้อความ หรือคลิปวิดีโอ จึงสามารถดึงดูดความสนใจของกลุ่มเป้าหมายได้ และด้วยช่องทางการโฆษณาที่มากมายและหลากหลายบนเว็บไซต์ที่เป็นพันธมิตรกับ Google จึงทำให้เกิดการรับรู้และจดจำในแบรนด์ของสินค้าหรือบริการได้แบบทันทีทันใด



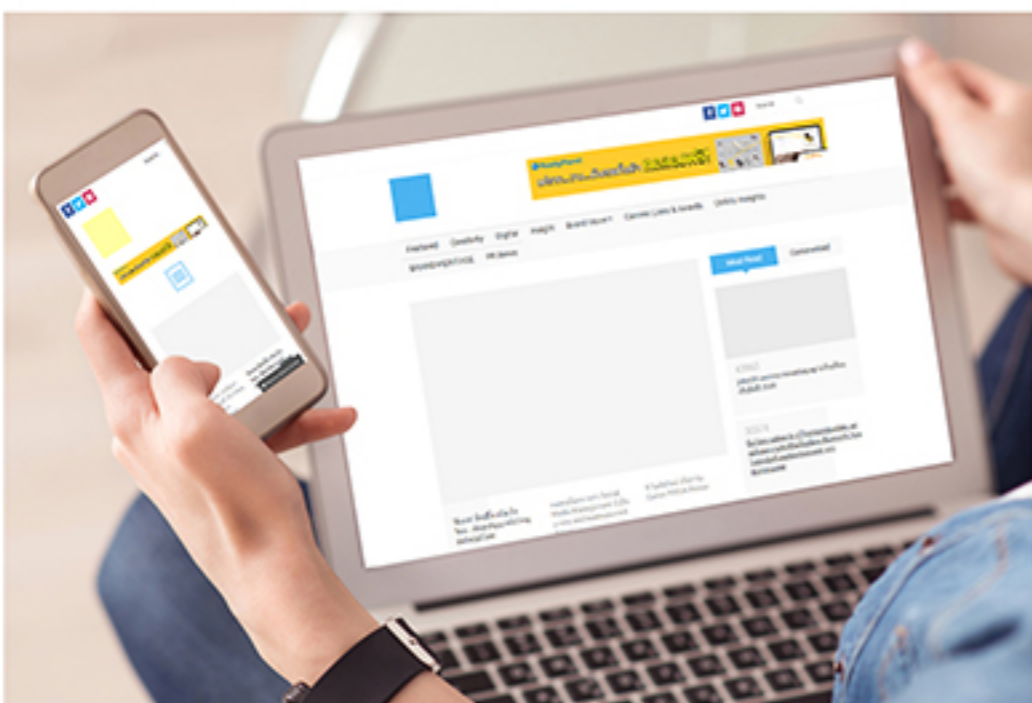
3. บริการโฆษณา Youtube Ads

การแสดงผลโฆษณาในรูปแบบ VDO ที่บอกเล่าเรื่องราวของแบรนด์ สินค้าผ่านเว็บไซต์ Youtube ที่มีผู้เข้าชม VDO มากที่สุด การทำโฆษณา Youtube Ads แบบ Trueview นอกจากจะสร้างสรรค์โฆษณาได้ตามวัตถุประสงค์แล้ว ยังสามารถเลือกกลุ่มเป้าหมายที่ใช้ เพื่อให้พบเจอโฆษณา และสามารถเป็นช่องทางให้เชื่อมต่อไปยังเว็บไซต์ หรือ Application ได้ จึงเป็นการสร้างโอกาสเพิ่มการรับรู้ในแบรนด์สินค้าได้มากขึ้น



4. Gmail Sponsored Promotion (GSP)

เปลี่ยนอีเมลให้เป็นยอดขายด้วยรูปแบบการโฆษณาแบบอีเมลที่สามารถบอกข้อมูลสินค้าโปรโมชัน หรืออัปเดตความเคลื่อนไหวต่างๆได้ การโฆษณา GSP ผู้ที่ต้องการโฆษณาไม่จำเป็นต้องใช้ Gmail แต่กลุ่มเป้าหมายจะต้องเป็นผู้ที่ใช้ Gmail เนื้อหาของโฆษณา GPS ควรมีการสื่อสารที่ชัดเจนน่าสนใจ และดึงดูดใจเพื่อให้นักกลุ่มเป้าหมาย รู้จัก จดจำ และตัดสินใจซื้อสินค้าในที่สุด การคิดค่าโฆษณาแบบ GSP จะคิดตามจำนวนการคลิกจริง และสามารถ Forward ต่อได้โดยไม่เสียค่าใช้จ่ายเพิ่มเติม



โฆษณา Remarketing

นอกจากรูปแบบการโฆษณา Google AdWords ที่เป็นที่ยอมรับทั้ง 4 แบบแล้วนั้น โฆษณา Google AdWords ยังมีเทคนิคพิเศษที่แสดงผลโฆษณาได้ตลอดเวลาในขณะที่กลุ่มเป้าหมายท่องอยู่ในโลกออนไลน์ เรียกว่า Remarketing เป็นการโฆษณาแบบติดตามรายบุคคลที่เก็บข้อมูลผู้เข้าชมเว็บไซต์ไว้ในระบบ และเมื่อผู้เข้าชมเปิดเข้าชมเว็บไซต์อื่นที่เป็นพันธมิตรกับ Google ก็มีโอกาสดูโฆษณาที่แสดงข้อมูลของสินค้าหรือบริการที่เคยเข้าไปเยี่ยมชมเพื่อกระตุ้นให้ผู้ชมคลิกโฆษณากลับเข้าไปชมเว็บไซต์อีกครั้งเพื่อสร้างการจดจำแก่แบรนด์สินค้าจนนำไปสู่การตัดสินใจซื้อในที่สุด



2.2 ให้ธุรกิจเข้าถึงความสำเร็จด้วยบริการโฆษณา Facebook

Facebook เป็นตลาดดิจิทัลขนาดใหญ่และในประเทศไทยมีจำนวนผู้ใช้งาน Facebook เป็นอันดับ 1 เมื่อเทียบกับโซเชียลแพลตฟอร์มอื่นๆ จึงเหมาะสมในการประชาสัมพันธ์แบรนด์สินค้าหรือบริการให้เป็นที่รู้จัก และจดจำ ทั้งในรูปแบบรูปภาพ ข้อความ หรือ วิดีโอ ด้วยเครื่องมือที่สามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้อย่างแม่นยำ เพื่อขยายธุรกิจให้เติบโตทั้งฐานลูกค้า และยอดขาย

2.3 บริการโฆษณา Instagram เปลี่ยนแรงบันดาลใจให้เป็นแรงดึงดูดเพื่อเพิ่มยอดขายของธุรกิจ

การโปรโมทธุรกิจผ่าน Instagram เสมือนการแสดงผลตัวตนบนโลกโซเชียลแบบมีเอกลักษณ์ของแบรนด์สินค้าหรือบริการ เพื่อเป็นแรงบันดาลใจให้กลุ่มเป้าหมายเกิดความต้องการและความสนใจผ่านทางรูปภาพ หรือ วิดีโอ ด้วยความสร้างสรรค์ และความแตกต่างจะส่งผลให้เกิดการจดจำในแบรนด์ และนำไปสู่การการซื้อสินค้าของลูกค้าในอนาคต

2.4 บริการโฆษณา Baidu (ไปตุ) ขยายตลาดธุรกิจไทยให้ก้าวไกลในประเทศจีน

บริการโปรโมทธุรกิจไทยไปยังประเทศจีนด้วยโฆษณาแบบการค้นหาบน Baidu (Baidu Search Engine) เพื่อสร้างโอกาสให้ธุรกิจขยายตลาดและเติบโตในจีน ซึ่งเป็นตลาดขนาดใหญ่ ด้วยจำนวนประชากรและกำลังในการซื้อสินค้าหรือบริการ อีกทั้ง Baidu เป็นเว็บไซต์ค้นหาที่มีการใช้งานเป็นอันดับ 1 ในจีน จึงมั่นใจได้ถึงโอกาสที่ธุรกิจไทยจะเติบโต และประสบความสำเร็จในประเทศจีน

ผลลัพธ์ต่อธุรกิจเมื่อเลือกใช้บริการโฆษณา ดิจิทัลกับ ReadyPlanet

- เพิ่มโอกาสในการสร้างยอดขาย ด้วยปัจจุบันผู้บริโภคหันมารับข้อมูลข่าวสารทางด้านดิจิทัลมากขึ้น
- เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายและวัดผลได้แม่นยำ ด้วยเครื่องมือโฆษณาดิจิทัลที่มีประสิทธิภาพ
- ควบคุมงบประมาณและเวลาในการแสดงโฆษณาได้เองตามความต้องการ
- ขยายตลาด เพิ่มฐานลูกค้าใหม่ ด้วยสื่อดิจิทัลซึ่งเป็นช่องทางที่สามารถสื่อสารได้ทั่วโลกทำให้ธุรกิจสามารถขยายตลาด และเติบโตได้อย่างไร้ขีดจำกัด
- แสดงรูปแบบของโฆษณาได้หลากหลาย เช่น ข้อความ รูปภาพ และภาพเคลื่อนไหว ที่ตอบโจทย์ทุกวัตถุประสงค์ของธุรกิจ



- มั่นใจในการบริการ ด้วยประสบการณ์และความรู้ของทีมงานผู้เชี่ยวชาญ ในการเลือกใช้เครื่องมือดิจิทัลให้เหมาะสมกับแต่ละประเภทธุรกิจ ส่งผลให้การโฆษณาเกิดความคุ้มค่าและมีประสิทธิภาพสูงสุด



3. ReadyPlanet Digital Training ศูนย์การเรียนรู้ และพัฒนาธุรกิจด้านดิจิทัล

ด้วยประสบการณ์ในการดำเนินธุรกิจด้านดิจิทัลกว่า 16 ปี ReadyPlanet ได้เล็งเห็นความสำคัญด้านการตลาดดิจิทัล ที่ในอนาคตจะเป็นกลไกสำคัญในการดำเนินธุรกิจดิจิทัล จึงได้เปิดศูนย์การเรียนรู้ และพัฒนาธุรกิจดิจิทัลสำหรับผู้ประกอบการหรือนักการตลาดเพื่อให้ก้าวทันกับพฤติกรรมผู้บริโภค โดยได้เปิดหลักสูตรอบรมดังนี้

คอร์สสอน Digital Marketing

เรียนรู้การวางแผนการตลาดแบบ Digital Marketing และแนะนำการเลือกใช้เครื่องมือดิจิทัลให้เหมาะสมในแต่ละธุรกิจ พร้อมอัปเดตเทรนด์ดิจิทัล เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการวางแผนการตลาดให้สำเร็จอย่างยั่งยืน

คอร์สสอน LINE@ for SMEs

เรียนรู้การใช้งาน LINE@ อย่างถูกต้อง และมีประสิทธิภาพพร้อมทั้งกลยุทธ์ และการประยุกต์ใช้ LINE@ เพื่อให้สินค้าและบริการเข้าถึงลูกค้ามากที่สุด เพื่อสร้างโอกาสในการเพิ่มยอดขายได้ตลอด 24 ชั่วโมง

คอร์สสอน Ready2FACE

เจาะลึกการใช้เครื่องมือโฆษณา Facebook ให้มีประสิทธิภาพสูงสุดรวมทั้งเทคนิคต่างๆ ที่จะช่วยให้โฆษณา Facebook เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายที่มีคุณภาพ เพื่อให้ลูกค้าใช้จ่ายง่าย และสร้างความสำเร็จของธุรกิจบนแพลตฟอร์มโซเชียลมีเดียที่ใหญ่ที่สุดในโลก

คอร์สอบรมการสร้างเว็บไซต์ DIY

แนะนำวิธีการใช้งานเว็บไซต์พร้อมใช้ระบบ Vela เพื่อการสร้างเว็บไซต์สำหรับการทำอีคอมเมิร์ซ หรือเว็บไซต์ประชาสัมพันธ์องค์กร หรือธุรกิจ ที่มีประสิทธิภาพพร้อมเรียนรู้เทคนิคเพื่อสร้างความน่าเชื่อถือ และเพิ่มยอดขายให้ธุรกิจ

สัมมนา SEM for SMEs

Get Ready with Google AdWords

อัปเดตเทรนด์พฤติกรรมผู้ใช้งาน Google เรียนรู้กลยุทธ์และเทคนิคการทำตลาดด้วยการใช้เครื่องมือโฆษณา Google AdWords รูปแบบต่างๆ เพื่อทำให้สินค้าและบริการเป็นที่รู้จัก เพิ่มฐานลูกค้า สร้างยอดขายให้กับธุรกิจ

สัมมนา Double Blues for SMEs

อัปเดตเทรนด์พฤติกรรมผู้ใช้ Facebook เรียนรู้กลยุทธ์การตลาด และเครื่องมือโฆษณาของ Facebook ให้เหมาะสมกับสินค้าหรือบริการ เพื่อสร้างการรู้จักเกิดการจดจำ เพิ่มฐานลูกค้า และสร้างยอดขายได้ในที่สุด

Shappy Openhouse

รู้จักกับ โบนัสแอฟ Shappy เทคโนโลยีที่ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการทำตลาดบนโลกดิจิทัลที่เชื่อมต่อธุรกิจให้ใกล้ชิดกับลูกค้ามากยิ่งขึ้น ช่วยเพิ่มโอกาสสร้างยอดขาย และเสริมภาพลักษณ์แบบมืออาชีพ

Alibaba Openhouse

งานสัมมนาที่รวบรวมความรู้และภาพรวมของตลาดการส่งออกผ่านช่องทาง Alibaba.com เว็บไซต์ E-Commerce คำส่งระหว่างธุรกิจ (B2B) ที่ใหญ่ที่สุดในโลก ที่จะพาผู้ส่งออกไทยก้าวไกลในเวทีการค้าโลก



ภาพบรรยากาศภายในคอร์สอบรม

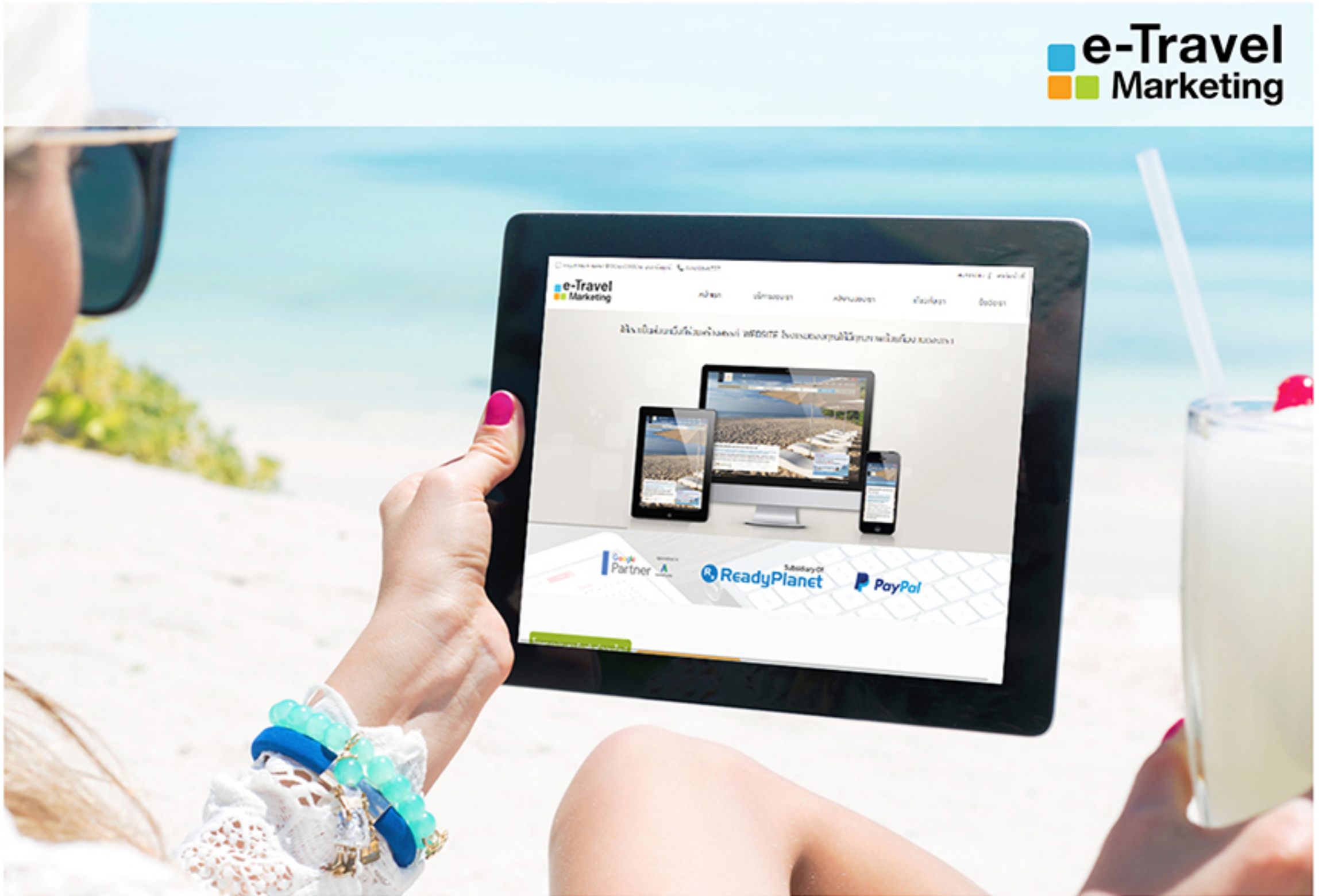


4. Digital Solution for Enterprise

ReadyPlanet ผู้ให้บริการการตลาดดิจิทัลแบบครบวงจร สำหรับธุรกิจขนาดใหญ่ องค์กร หรือบริษัท ที่มีเจ้าหน้าที่ที่เชี่ยวชาญด้านดิจิทัล ที่จะแนะนำแนวทางการตลาด และวางกลยุทธ์ในการใช้โฆษณาดิจิทัลเพื่อช่วยสร้างความได้เปรียบให้ธุรกิจสำหรับการแข่งขัน เพราะความสำเร็จในโลกดิจิทัลไม่ได้ใช้เครื่องมือใด เครื่องมือหนึ่งเพียงอย่างเดียวแต่เกิดจากการนำเครื่องมือดิจิทัลที่มีหลากหลายรูปแบบมาผสมผสานกัน เพื่อให้เกิดประสิทธิภาพและตอบโจทย์ทางการตลาดที่ได้ตั้งเป้าหมายไว้

การันตีคุณภาพการให้บริการ

- ลูกค้ามากกว่า 16,000 ราย ที่ไว้วางใจใช้บริการกับ ReadyPlanet จึงมั่นใจได้ว่าผู้ประกอบการจะได้รับการบริการที่มีประสิทธิภาพ แม่นยำ และเน้นผลลัพธ์ให้ธุรกิจประสบความสำเร็จบนโลกออนไลน์อย่างยั่งยืน
- ความเป็นมืออาชีพ ReadyPlanet มีประสบการณ์ทางด้านการตลาดดิจิทัลมานานกว่า 16 ปี ด้วยทีมงานที่เชี่ยวชาญที่มีความรู้ทั้งเกมรุกและเกมรับที่จะช่วยวิเคราะห์ และแนะนำการวางแผนกลยุทธ์ เพื่อช่วยผลักดันให้ธุรกิจประสบความสำเร็จ
- บริหารจัดการโฆษณาอย่างคุ้มค่า ด้วยการวางแผนการใช้งบประมาณอย่างมืออาชีพทำให้ได้ผลลัพธ์ที่มีประสิทธิภาพและคุ้มค่าทุกบาทในการลงทุน



e-Travel Marketing

e-Travel Marketing บริการการตลาดดิจิทัล และพัฒนาเว็บไซต์ อย่างครบวงจรสำหรับธุรกิจโรงแรม

โดยทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ในการคิดกลยุทธ์และใช้เครื่องมือดิจิทัล เพื่อสร้างแบรนด์ให้เป็นที่รู้จัก
ในกลุ่มนักท่องเที่ยวทั่วโลก เพิ่มโอกาสในการสร้างยอดขายให้กับธุรกิจผ่านเว็บไซต์ของโรงแรมโดยตรง

เราสามารถช่วยท่านได้

- เปลี่ยนเว็บไซต์ของโรงแรมให้เหมือนโบรชัวร์ออนไลน์ที่เป็นศูนย์กลางผลกำไร
- เพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาดจากอินเทอร์เน็ตเอเจนซี่อื่น
- รวบรวมข้อมูลการติดต่อของลูกค้าเพื่อส่งโปรโมชั่น และข้อเสนอด้วยการส่งอีเมลล์และจดหมายข่าว
- เพิ่มจำนวนการจองโดยตรงกับโรงแรมโดยระบบจองห้องพักผ่านหน้าเว็บไซต์ของโรงแรม
- ปกป้องแบรนด์และโครงสร้างราคาให้มีอำนาจต่อรองค่าคอมมิชชั่น

บริการของ e-Travel Marketing สำหรับธุรกิจโรงแรม

1. ออกแบบและพัฒนาเว็บไซต์
ให้มีดีไซน์ที่สวยงาม ดึงดูดใจ มีเอกลักษณ์
ที่โดดเด่นไม่เหมือนใคร พร้อมทั้งสามารถ
รองรับทุกขนาดหน้าจอทั้งคอมพิวเตอร์
และสมาร์ตโฟนในระบบ iOS หรือ Android
นอกจากนี้ยังรองรับเบราว์เซอร์ได้ทุก
ประเภท

2. SEO : Search Engine Optimization
เครื่องมือดิจิทัลที่ช่วยทำให้เว็บไซต์ของ
โรงแรมติดอันดับต้นๆ ในการค้นหาจากเว็บ
Search Engine อย่าง Google, Yahoo
หรือ Bing พร้อมการติดตามภาพที่ช่วย
เพิ่มประสิทธิภาพในการขึ้นไปอยู่อันดับต้นๆ
ในการค้นหา เป็นการสร้างโอกาสเพิ่มยอด
จองจากเว็บไซต์ของโรงแรม นอกจากนี้
e-Travel Marketing ยังคอยให้คำปรึกษา
ในการจัดทำเนื้อหาของเว็บไซต์เพื่อให้ผู้เข้าชม
เว็บไซต์เข้าถึงเนื้อหาที่ต้องการได้อย่างรวดเร็ว
พร้อมวิเคราะห์ข้อมูล และพฤติกรรม
การเข้าชมเว็บไซต์ เช่น จำนวนผู้เข้าชม
สัญชาติ ศัพท์เวิร์ด เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ
ทางการตลาด และต่อยอดไปสู่การเพิ่มยอดขาย
ของธุรกิจ

3. ประชาสัมพันธ์ธุรกิจ ด้วยโฆษณา ดิจิทัล

การใช้โฆษณาดิจิทัลเพื่อประชาสัมพันธ์ธุรกิจ
โรงแรมให้เป็นที่รู้จักเป็นการสร้างแบรนด์ให้
ประสบความสำเร็จในยุคดิจิทัล ด้วยโฆษณา
ดิจิทัลสามารถกำหนดกลุ่มเป้าหมายได้อย่าง
แม่นยำพร้อมทั้งควบคุมงบประมาณโฆษณา
ได้ทั้งแบบรายวันและรายเดือน ช่วยให้สามารถ
วางแผนการโฆษณาให้มีประสิทธิภาพและคุ้มค่า
ในการลงทุน ตัวอย่างโฆษณาดิจิทัล เช่น
โฆษณา Google AdWords การส่งอีเมล
เพื่อประชาสัมพันธ์ข่าวสาร หรือโปรโมชั่น

4. Business Intelligence

ระบบจัดการอัจฉริยะที่พร้อมรองรับการชำระ
เงินหลากหลายรูปแบบ เช่น เครดิตการ์ด,
แคนเตอร์เซอร์วิส หรือ Paypal มีระบบการ

แจ้งเตือนเมื่อ Allotment ใกล้หมดหรือเมื่อ
มีการจองห้องพัก นอกจากนี้ระบบจะส่ง
อีเมลแบบอัตโนมัติไปยังลูกค้าทั้งก่อนเข้าพัก
และหลังการเข้าพักเพื่อต้อนรับและขอบคุณ
ลูกค้าที่เลือกมาพักพ่อนที่โรงแรมเราเป็นการ
สร้างความสัมพันธ์อันดีแก่ลูกค้าที่มาพักที่
โรงแรมซึ่งเป็นหนึ่งในหัวใจในระบบการบริหาร
ลูกค้าสัมพันธ์ (CRM) ที่เป็นการสร้างความ
ภักดีในแบรนด์ต่อลูกค้าเก่า และขยายฐาน
ลูกค้าใหม่ นอกจากนี้ยังมีรายงานยอดขายที่
เลือกดูได้ทั้งรายวัน และรายเดือน เพื่อนำ
ข้อมูลมาประเมินประสิทธิภาพการทำงานและ
ใช้ในการวางแผนธุรกิจต่อไปในอนาคต

5. Instant Booking ระบบการ จองห้องพัก

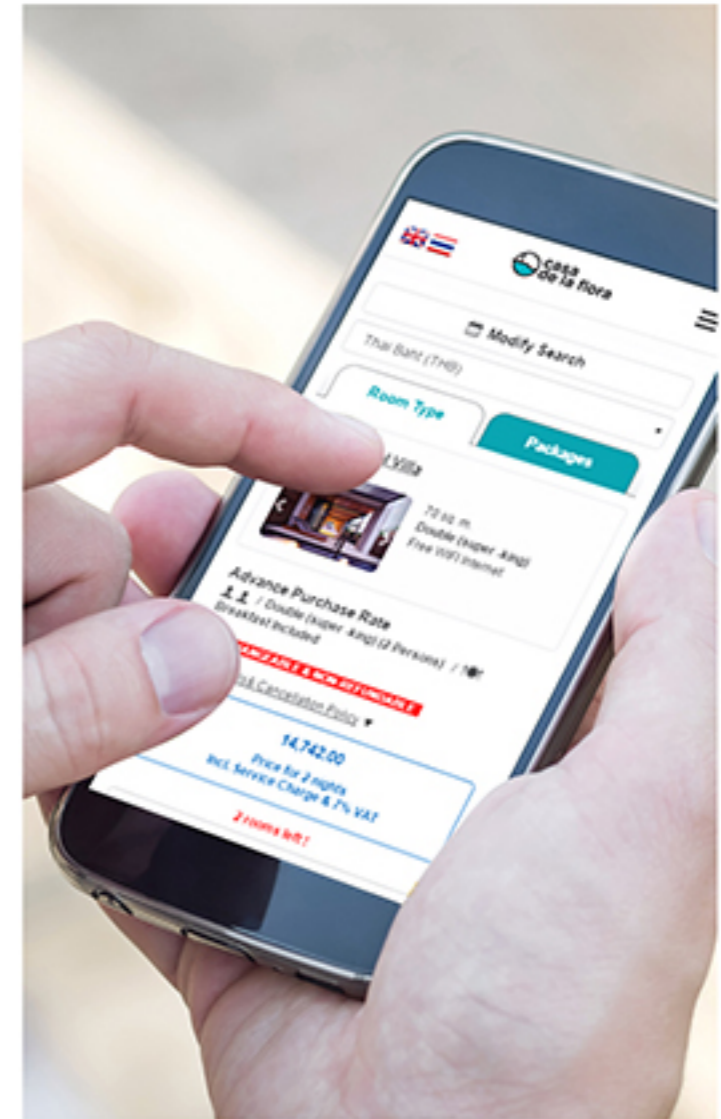
ระบบการจองห้องพักออนไลน์ที่สามารถติด
ตั้ง และใช้งานได้ทันทีเพียงแค่เชื่อมต่อกับ
อินเทอร์เน็ต สร้างความสะดวกสบายทั้งผู้ให้
บริการและผู้ใช้บริการ ด้วยระบบการใช้งานที่
ออกแบบมาเพื่อให้ง่ายต่อการแก้ไขหรือเพิ่ม
เต็มสถานะของห้องพักและราคา อีกทั้งยังง่าย
สำหรับลูกค้าที่ต้องการจองห้องพักกับเว็บไซต์
ของโรงแรมโดยตรงเพียง 2 ขั้นตอนเท่านั้น
พร้อมส่งรายละเอียดยืนยันการจองห้องพัก
ทันทีโดยส่งทางอีเมล หรือ SMS

ขั้นตอนการจองห้องพัก

ขั้นตอนที่ 1 เลือกวันที่เข้าพัก, ประเภท
ห้องพัก และจำนวนห้อง
ขั้นตอนที่ 2 ทำการจองห้อง ใส่รายละเอียด
การจองห้องเช่น ขอเตียงเสริม และชำระเงิน
ขั้นตอนที่ 3 ได้รับเอกสารยืนยันการจอง
ทางอีเมลหรือทางโทรศัพท์มือถือ

จุดเด่นของระบบการจอง Instant Booking

- ใช้งานได้ทันทีโดยไม่ต้องติดตั้งระบบการ
จองเพิ่มเติมโดยสามารถใช้งานได้ทุกสถานที่
ที่สามารถเชื่อมอินเทอร์เน็ตได้
- ง่ายต่อการอัปเดตสถานะห้องพักและราคา



- ระบบจะส่งข้อมูลยืนยันการจองห้องพัก
ให้ลูกค้าทันทีทางอีเมล หรือ SMS จึง
สามารถตรวจสอบความถูกต้องได้ทันที
- สามารถเปิดให้ลูกค้าจองห้องพักที่ไม่ว่าง
ได้ (On request) เพื่อให้ทางโรงแรม
ตรวจสอบสถานะและแจ้งยืนยันการจองใน
ภายหลัง
- สามารถตรวจสอบประวัติการจองในแต่ละ
เลขหมายการจองได้
- ประหยัดเวลาด้วยระบบตอบอีเมลอัตโนมัติ
- สามารถเพิ่มบริการเสริมอื่นๆ ของทาง
โรงแรมได้ เช่น รถรับ-ส่งสนามบิน สปา
หรือแพคเกจทัวร์

6. พันธมิตรทางธุรกิจ

e-Travel Marketing เป็นเสมือนพันธมิตร
ของธุรกิจโรงแรมเป็นอีกหนึ่งช่องทางที่จะ
ช่วยผลักดันให้ธุรกิจโรงแรมเติบโตในระดับ
สากลด้วยยอดจองห้องพักจากเว็บไซต์ของ
โรงแรมโดยตรง



รางวัลแห่งความสำเร็จ

- Google's Premier SME Partner award
ในสาขา Highest Customer Service Satisfaction
- รางวัล Bai Po Business Awards by Sasin
ครั้งที่ 12

ทีมงานคุณภาพของ ReadyPlanet

- Google Premier SME Partner
- Google AdWords Certified Professionals
- Google Analytics Certified Professionals
- LINE@ Certified Trainers
- LINE@AGENCY

